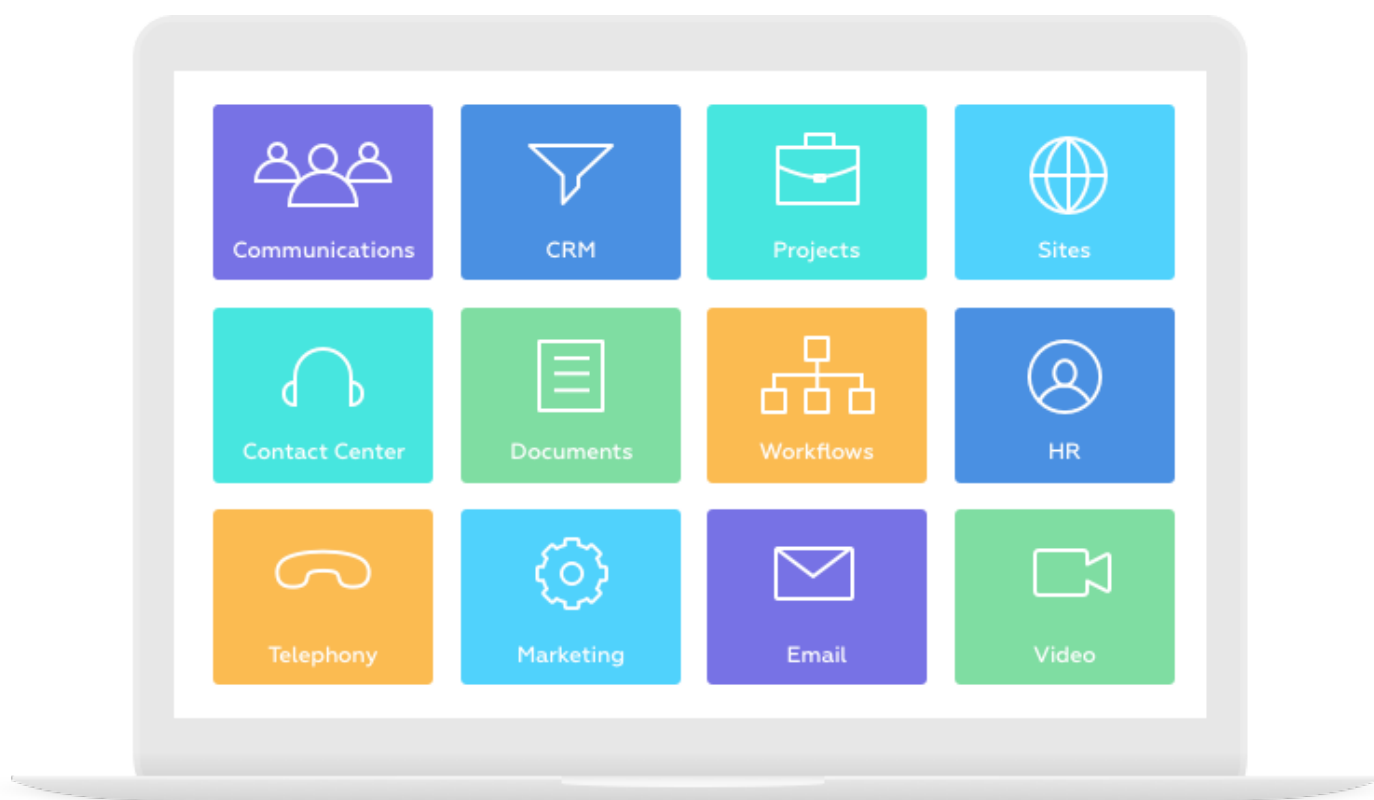




BIZNES PONAD GRANICAMI
ROZWIĄZANIA DLA ZDALNEGO E-BIZNESU

7 prostych kroków do zaplanowania biznesu online w modelu BPG



Spółeczność i model biznesu BPG

Witaj w społeczności BPG. Z przyjemnością przedstawiam, Ci nowe materiały online do samodzielnej pracy i cieszę się, że zrobiłeś pierwszy krok w budowaniu swojego biznesu online, który lubisz prowadzić. Biznes zdalny w formule "Biznes Ponad Granicami", pozwoli Ci mieć więcej wolności, niezależności, czasu wolnego jak również pieniędzy.

Ten skoroszyt został zaprojektowany jako Dziennik BPG, który pomoże Ci w biznesie w Twoim sukcesie. Zawiera strategiczne narzędzia do rozwoju biznesu, które pochodzą z mojego programu konsultingowego. Materiały powstały, dzięki mojemu wieloletniemu doświadczeniu w biznesie i prowadzenia 4 firm i zarządzaniu biznesem z dowolnego miejsca na świecie.

Jeśli nauczysz się i zastosujesz te strategie i narzędzia, możesz zbudować i przenieść swój biznes na wyższy poziom i możesz osiągnąć zarówno cele osobiste, jak i biznesowe. Pamiętaj jednak, że wszystko zależy od Ciebie, dostajesz teraz bardzo praktyczną wiedzę, ale wyniki zależą tylko od tego ile zrobisz i jak bardzo jesteś zmotywowany do działania.

W tym materiale zapoznam Cię z siedmioma sprawdzonymi krokami do zaplanowania zdalnej firmy, która działa i przeprowadzi Cię przez niektóre kluczowe ćwiczenia rozwoju biznesu.

Moja obietnica, to pomóc Ci myśleć inaczej o swojej firmie i swoim życiu. Uczestnicząc w kursie BPG, możesz rozpocząć tworzenie firmy, która zapewni Ci większy sukces i radość w życiu, niż ci się kiedykolwiek wydawało.

Zapraszam Cię już teraz do działania i tworzenia biznesu z dowolnego miejsca na świecie.

Do zobaczenia wkrótce!

Piotr Motyl

Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Idea biznesu online w modelu BPG

Znasz ten problem gdy, zakładasz lub masz już firmę, a ciągle masz za mało czasu, pieniędzy, wolności i niezależności w działaniu?

Rozwiązaniem dla Ciebie może być, prowadzenie biznesu online a dokładniej w modelu "Biznes ponad granicami".

Znajdziesz tutaj idealne materiały jeśli:

- **pracujesz na etacie** i chcesz dodatkowo zarabiać regularnie internecie na e-usługach;
- **prowadzisz już firmę** i chcesz przynajmniej podwoić dochody w tym roku;
- **szukasz praktycznych metod** i strategii, aby prowadzić firmę z dowolnego miejsca na świecie;
- potrzebujesz wsparcia, aby **być po prowadzonym za rękę** dosłownie krok po kroku

Idea BPG jest prosta:

Dostarczyć Polakom praktycznych rozwiązań i narzędzi do założenia i prowadzenia e-biznesu z dowolnego miejsca na świecie.

Pomyśl co zyskasz i ile wolności możesz mieć, gdy możesz wybrać:

- ★ miejsce na świecie, gdzie chcesz mieszkać i wydawać pieniądze;
- ★ waluty w których możesz i chcesz zarabiać;
- ★ miejsce w gdzie masz siedzibę biznesu;
- ★ kraj w którym płacisz podatki;
- ★ czy wreszcie tyle czasu wolnego, ile potrzebujesz, by realizować swoje pasje i zadbać o rodzinę.

Jeśli spodobała Ci się idea, zapraszam Cię do dołączenia do tego projektu i zobacz poniżej co możesz zyskać:

Model BPG będzie idealny dla Ciebie jeśli szukasz inspiracji lub już rozwijasz biznes w jednej z poniższych kategorii:

- **usługi przez internet** na rynek lokalny lub międzynarodowy;
- programy afiliacyjne (partnerskie);
- prowadzisz **sklep internetowy** w na rynek polski lub międzynarodowy;
- **tworzysz** i sprzedajesz produkty informacyjne;
- **inwestujesz globalnie** na rynkach kapitałowych.

Dlaczego warto prowadzić biznes online w modelu BPG?

Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Model BPG będzie idealny dla Ciebie, jeśli szukasz praktycznej wiedzy od praktyków e-biznesu, którzy już działają w modelu zdalnej firmy. Model BPG a także społeczność ludzi, których można spotkać na EventBPG. To miejsce idealne dla osób szukających inspiracji, rozwiązań i kontaktów jak prowadzić e-biznes z dowolnego miejsca na świecie, a także dzielących się doświadczeniami i rozwiązaniami wyzwań z jakimi się możesz spotkać przy prowadzeniu swojego biznesu.

Spółeczność istnieje od 2012 roku i zrzesza ponad kilka tysięcy czytelników i uczestników ponad 10 edycji spotkań z których ponad 10 odbyło się w Polsce w Bangkoku (TH) i Singapurze, które zgromadziły uczestników z kilkunastu krajów. Takich jak : Chiny, Singapur, Szwajcaria, Filipiny, Malezja, Tajlandia, Niemcy, Rumunia, Anglia, Grecja, Norwegia i inne.

Co zyskasz i dlaczego warto skorzystać z modelu BPG:

Poznasz praktyczne rozwiązania:

- Jak znaleźć dochodową niszę;
- Jak i gdzie szukać wysoko marżowych produktów;
- Jak znajdować bogatych klientów;
- Poznasz metody zarabiania na blogu;
- Dowiesz się jak sprzedawać na Amazon FBA;
- Jaką formę działalności wybrać;
- Jak wdrożyć zdalny magazyn;
- Jak zbudować bazę kontaktów i rekomendacji;
- Jak pracować zdalnie z dowolnego miejsca w Polsce i na świecie;
-

Dodatkowo dowiesz się jakie są rozwiązania i korzyści dla:

- mobilnego e-biznesu.
- powody klientów i korzyści tworzenia e-biznesu poza Polską
- założenia e-biznesu w Uk.
- Korzyści z założenia e-biznesu w Hongkongu.
- Korzyści z założenia e-biznesu w Singapurze.
- Kwestie organizacyjne, logistyczne, zakładanie konta itp.

Jak zaplanować model BPG?

Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Znasz ten problem gdy, zakładasz lub masz już firmę, a ciągle masz za mało czasu, pieniędzy, wolności i niezależności w działaniu?

Rozwiązaniem dla Ciebie może być, prowadzenie biznesu w modelu online a dokładniej "Biznes ponad granicami".

7 kroków do zaplanowania biznesu online w modelu BPG

- **"Dlaczego - i jaki jest Twój motyw działania**
- **Co i jak kradnie" Ci pieniądze**
- **Kto i jak okrada Cię z czasu**
- **Kto Ci to zrobił i okrada ze wszystkiego**
- **Plan idealnego życia**
- **Systematyzowanie biznesu i model BPG**
- **Wdrożenie, testowanie i udoskonalanie modelu**

Krok 1:

Dlaczego - jaki jest Twój motyw działania?

Napisz kilka zdań na każde z zagadnień i co Cię najbardziej frustruje.
(Pieniądze, czas, brak wolności i niezależności, problem zdrowotne)

Celem jest uświadomienie sobie co jest lub będzie Twoim najsilniejszym motywem do działania.

Krok 2:

Kto, co i jak "kradnie" Ci pieniądze?

Wypełnij otrzymany wcześniej formularz

Jeśli potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady, poniżej w stopce strony jest zapis na webcast, gdzie zobaczysz więcej przykładów.

Krok 3:

Co i jak "kradnie" Ci czas?

Wypełnij otrzymany wcześniej formularz

Jeśli potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady, poniżej w stopce strony jest zapis na webcast, gdzie zobaczysz więcej przykładów.

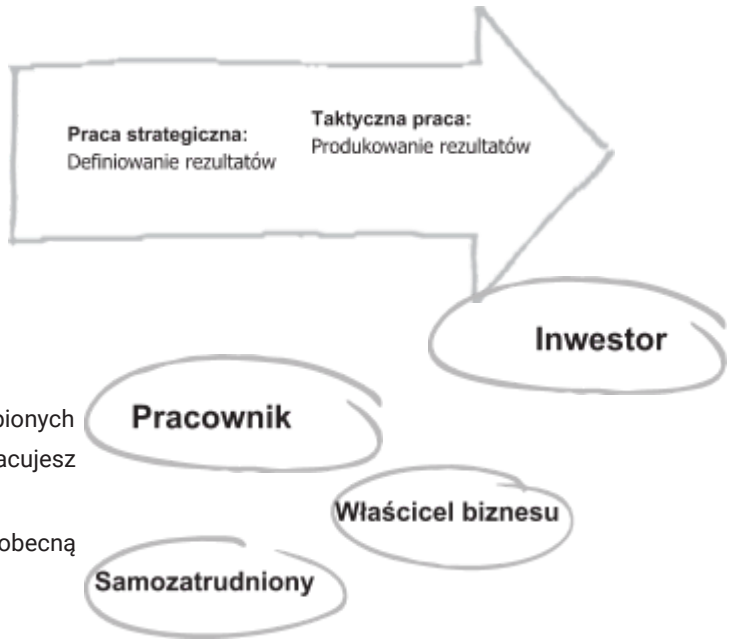
Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Krok 4:

Jaką rolę teraz wykonujesz?

Twoje sukcesy w życiu, praca, rodzaj biznesu, ilość zarobionych pieniędzy zależy od Twojego rodzaju osobowości i to czy pracujesz strategicznie czy taktycznie.

Wypełnij poniższy formularz, który pomoże Ci zdefiniować Twoją obecną sytuację.



Dwa typy pracy jaką wykonujesz

Która osobowość się najbardziej wyróżnia?

Jak to wpływa na twoje wyniki?

Analiza czasu i aktywności

Jeśli nie jesteś pewien wypisz kolejno w liniijkach i określ dokładnie typ pracy jaka najbardziej się wyróżnia z czynności.

Ilość czasu poświęconego

Opis aktywności

Kategoria (P, S, W, I)

Typ Pracy (S or T)

Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Zdecyduj co warto zacząć a co przestać robić.

Teraz, kiedy już tworzysz obraz swojej firmy, kiedy to się skończy, musisz postrzegać siebie jako lidera tego, co nazywamy „New Co.”. trzeba delegować na innych, aby uwolnić się do pracy nad stworzeniem Nowej Co. Jako pierwszy krok, zastanów się, czego potrzebujesz .

Zacząć robić

Przestać robić

Kontynuować

<hr/>	<hr/>	<hr/>
<hr/>	<hr/>	<hr/>
<hr/>	<hr/>	<hr/>

Podjąłem decyzję i zobowiązałem się do podjęcia działań na tych trzech działaniach w ciągu najbliższych 30 dni.

- 1.
- 2.
- 3.

Moje pierwsze pomysły, aby to osiągnąć, to:

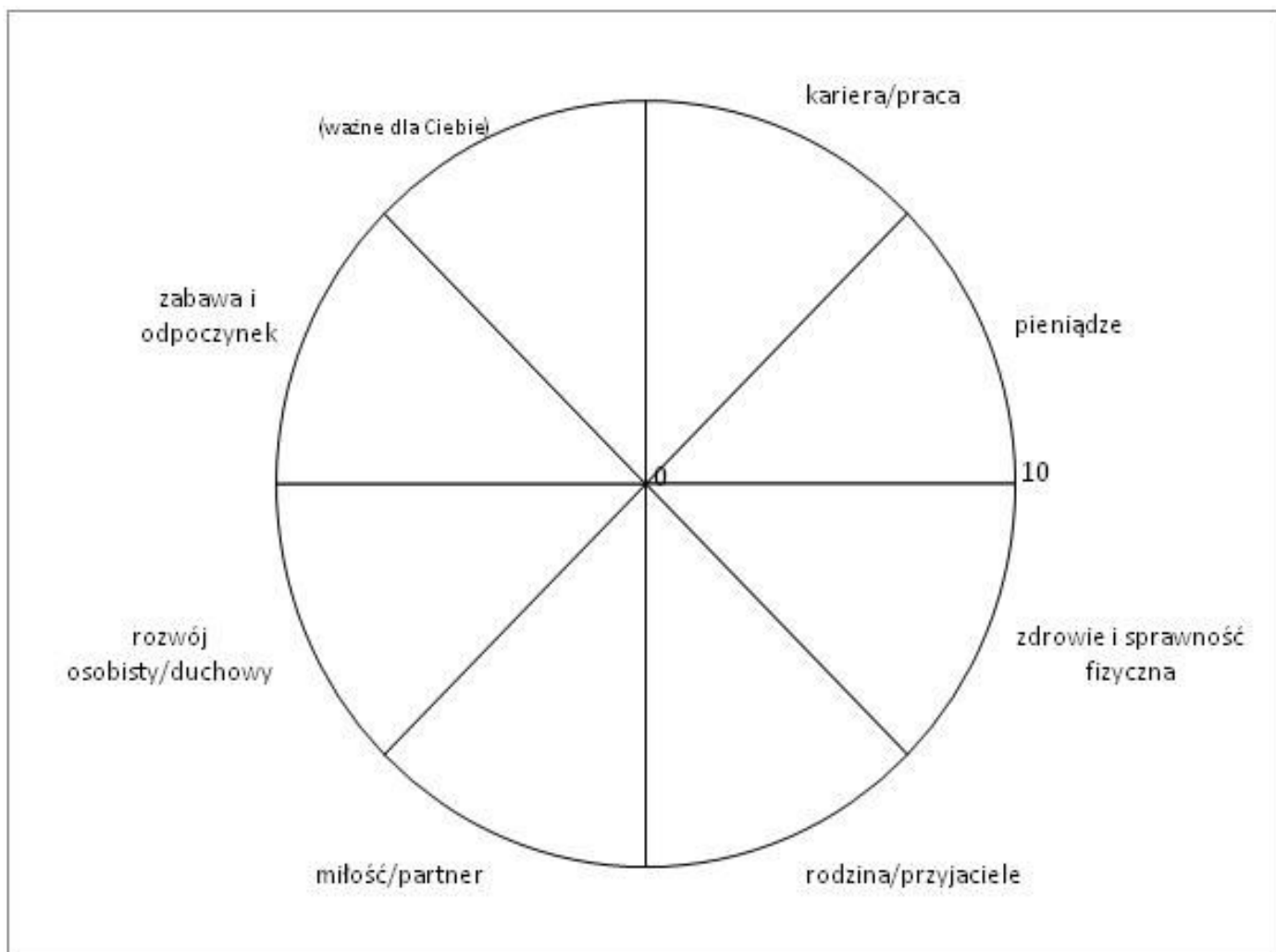
Krok 5:

Plan idealnego połączenia życia z biznesem

Jeśli chcesz zyskać równowagę w życiu prywatnym i w biznesie, warto zintegrować swoje cele prywatne z celami biznesowymi, doskonałymi narzędziami w tym przypadku są "Koło życia" i lista

Koło życia

Koło życia to bardzo proste ćwiczenie często wykorzystywane. Pozwoli Ci określić obszary życia, które wymagają poprawy a które są ważne i pozwoli Ci określić przyszłe cele i priorytety w życiu i biznesie.



Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Lista rzeczy, które chcemy zrobić / przeżyć/zobaczyć /mieć, zanim umrzemy.

Tak naprawdę bucket list nie jest zwykłą listą do odhaczenia. To po prostu spis rzeczy, które chcesz kiedyś osiągnąć, zdobyć albo mieć. Nie musisz się jej kurczowo trzymać albo powstrzymać się przed edytowaniem. Razem z wiekiem zmieniają się plany, a bucket list musi być tak elastyczna, jak ty.

Napisz poniżej swoją listę życzeń.

1.

2.

3.

4.

5.

6.

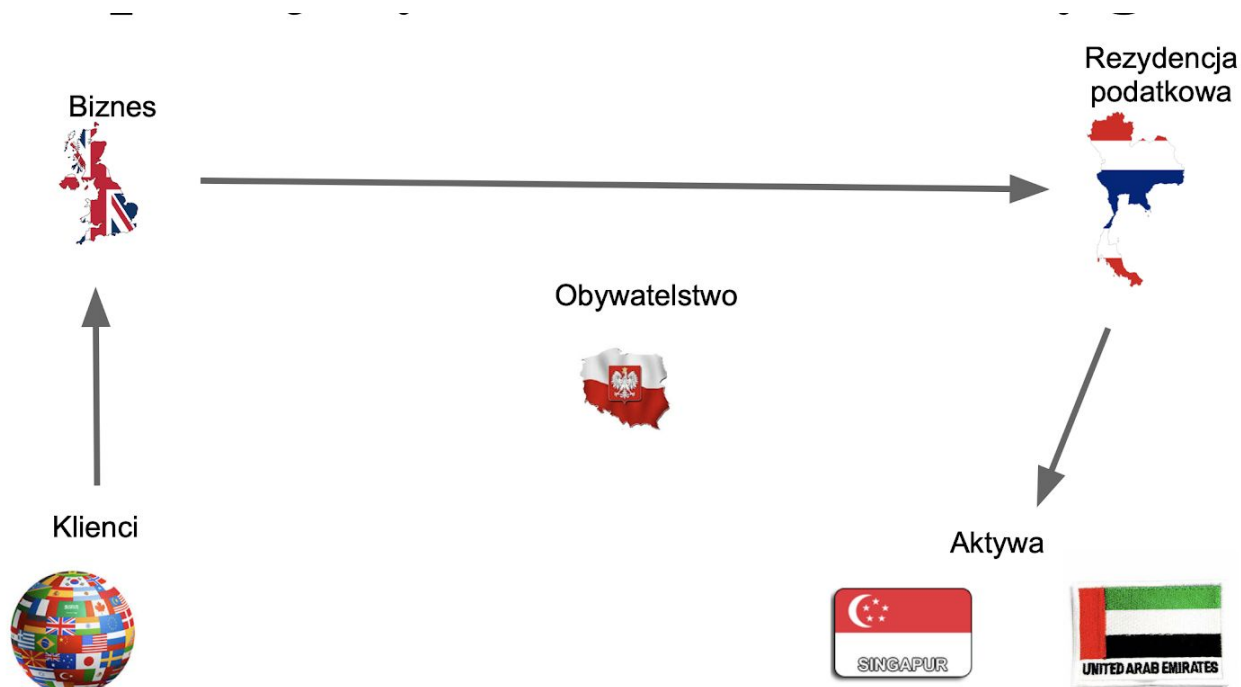
7.

8.

9.

Zaplanuj czy działasz w Polsce czy globalnie?

Posiadanie krystalicznie czystego obrazu Twojej firmy na kolejnym etapie wzrostu i rozwoju jest jednym z najważniejszych elementów przywództwa i zarządzania. Ta wizja zapewnia poczucie kierunku i celów - cel na przyszłość. To motywacja dla Ciebie i Twoich pracowników - marzenie o dążeniu i podstawa do podejmowania decyzji, planowania i rozwoju biznesu. Ten obraz Twojej firmy, kiedy już będzie gotów, Opisuje, jak będzie wyglądać Twoja firma i działać (zwykle od trzech do pięciu lat). Zaplanuj już teraz, przykład masz poniżej:



Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Krok 6:

Model i system biznesu BPG

Model ten zapewnia uniwersalne ramy do tego, aby zaplanować swoją firmę. Wszystkie firmy, duże lub małe, składają się z tych głównych obszarów operacyjnych, chociaż są często różnie nazywane.

Teraz, gdy już stworzyłeś obraz swojej firmy, czas na usystematyzowanie etapów i procesów.



Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Stwórz zespół o wysokich umiejętnościach

Kluczem do budowania biznesu, który działa, jest odkrywanie silnej zależności systemów i ludzi. Starannie opracowane systemy dają spójne, przewidywalne wyniki. Mądrzy ludzie wnoszą zaangażowanie i prawdziwego ducha do systemów biznesu, który zwiększają ich skuteczność. Gdy połączysz oba te zasoby w odpowiedniej kombinacji, wynik jest większy niż suma częściowa.

Cztery elementy rozwoju zespołu o wysokiej wydajności to:

Struktura i treść

Procedury

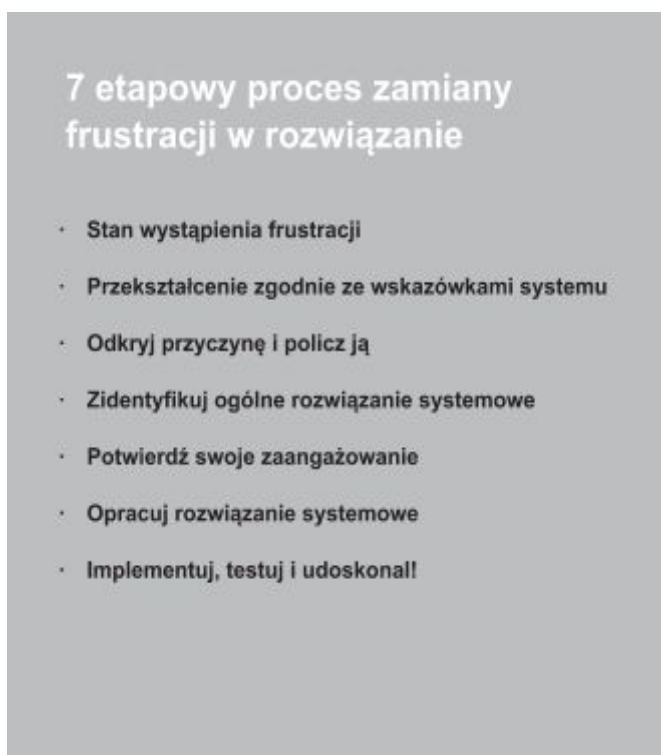
Systemy

Narzędzia i szkolenia

Jednym z kluczowych narzędzi i szkoleń jest proces, który nazywamy Przekształcanie frustracji w rozwiązania. To narzędzie i przeszkolenie ludzi do korzystania z niego jest zmiennikiem gry, ponieważ pomaga ludziom odkryć, że każda frustracja w firmie jest wynikiem braku lub uszkodzenia systemu. Ten proces zarządzania:

- Wspiera myślenie systemowe i uczy metody, dzięki której można zidentyfikować podstawowe warunki biznesowe i stworzyć rozwiązania systemowe eliminujące frustracje raz na zawsze.
- Rozwijają podejście do produktywnego radzenia sobie z frustracjami i dostrzegają podstawowe możliwości w biznesie, dając każdemu sposób na pracę.

Proces przekształcania frustracji w rozwiązania sam w sobie jest systemem. Jest to wieloetapowy proces oceny frustracji, określania podstawowego problemu, a następnie tworzenia rozwiązania systemowego.



Potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć przykłady? -> [Kliknij tutaj](#)

Co Cię frustruje lub denerwuje w firmie?

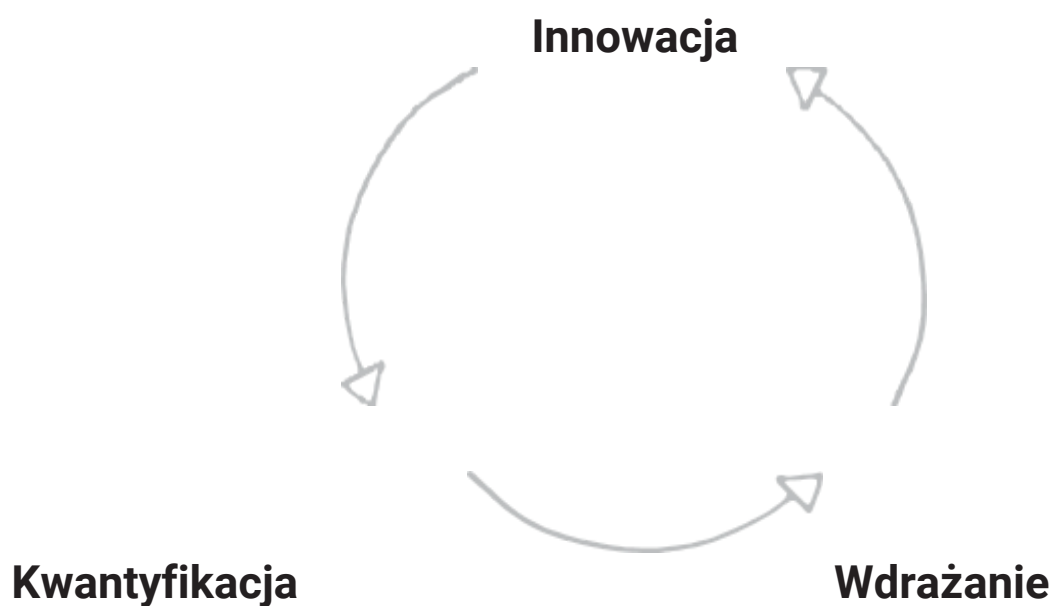
Aby wesprzeć wdrażanie procesu zamiany frustracji w rozwiązania w Twojej firmie, użyj poniższego trackera, aby pomóc Tobie i Twojemu personelowi w udokumentowaniu frustracji w miarę ich występowania. Następnie ustaw regularny czas na sprawdzenie i ustalenie priorytetów dla rozwiązań systemowych, nad którymi pracujesz wraz z zespołem.

Frustracja	Obszar biznesowy	Rodzaj straty(s)	Wpływ na klienta i biznes	Prioryty
Recepcjonistka spóźnia się kilka razy tygodniowo	Zarządzanie Dostawa Konwersja leadów / sprzedaż Finanse	Utracona sprzedaż Skargi klientów Opóźnione terminy realizacji projektów Spadek wydajności	Kultura - inni pracownicy	HIGH

Krok 7:

Wdrożenie, testowanie i udoskonalanie systemu

Ponieważ Twoja firma istnieje w zmieniającym się świecie, Twoje systemy muszą być dynamiczne, dotrzymujące kroku zmieniającym się rynkom, preferencjom klientów i konkurencji. Ciągłe doskonalenie systemu to ciągły proces **innowacji** (odkrywanie lepszego sposobu), **kwantyfikacja** (mierzenie wpływu lepszego sposobu) i orkiestracja (dokumentowanie i wdrażanie lepszego sposobu). Chodzi o ciągłe ulepszanie obsługi klienta, doświadczenia potencjalnych klientów, doświadczenia zespołu i wskaźników firmy.



Gratulacje!

Zrobiłeś to. Spójrz na to, co osiągnąłeś!

Wyznażyłeś sobie cele życiowe, które powiedzą ci, czy stworzyłeś firmę, która służy twojemu życiu - i dołączyłeś do grona niewielkiego procentu ludzi, którzy wybrali życie według projektu, a nie przypadkowo.

Gdy skończyłeś, stworzyłeś obraz swojej firmy.

Zacząłeś opracowywać bardzo ważną praktykę przywództwa, która przyniesie pewne realne rezultaty, jeśli tylko będziesz kontynuować.

Ale co najważniejsze, potencjalnie przesunąłeś całą trajektorię swojego biznesu i swojego życia poprzez swoją gotowość do myślenia i działania w inny sposób.

Musisz być w stanie utrzymać ten nowy nawyk lub powrócisz do starych nawyków. Badania pokazują, że potrzebujesz minimum 90 dni - i ciągłego wsparcia - aby naprawdę dokonać trwałych zmian.

Chciałbym zaoferować ci teraz dodatkową pomoc.

Jeśli jeszcze nie skorzystałeś z bezpłatnych webcastów online, to **zrób to teraz!**

Z poważaniem,

PIOTR MOTYL

P.S. Jeśli potrzebujesz wsparcia i chcesz zobaczyć więcej przykładów, poniżej w stopce strony **kliknij na link** do zapisu na webcast.